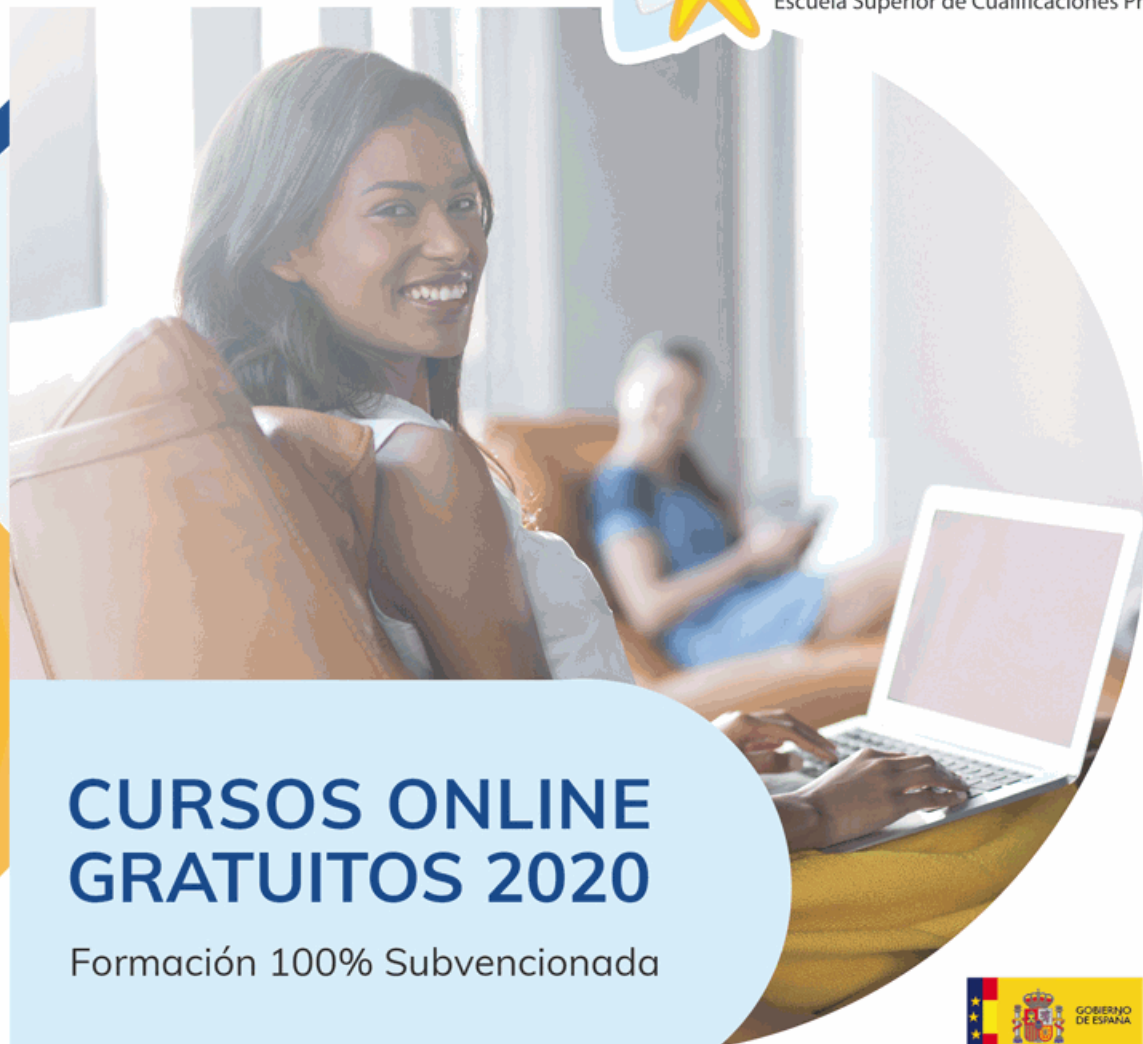




CUALIFICA2

Escuela Superior de Cualificaciones Profesionales S.A.U



CURSOS ONLINE GRATUITOS 2020

Formación 100% Subvencionada



Sector: COMERCIO

Curso Ventas Online Gratis

MÁS INFORMACIÓN EN: www.cualifica2.es
(+34) 958 050 208



Curso Ventas Online Gratis

Curso Ventas Online Gratis



DURACIÓN:
30 horas



MODALIDAD:
Online



PRECIO:
Gratis



TITULACIÓN:
Oficial

SECTOR:

COMERCIO



Especialízate como profesional en tu sector



100% gratuita

Formación 100% gratuita prioritariamente para empleados y autónomos



Avalada por el SEPE

Titulación avalada por el Ministerio de Trabajo y por el Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE).



No consume créditos formativos

No tienes la necesidad de informar a tu empresa ya que no consume créditos formativos.



180 horas de formación

Puedes realizar hasta 180 horas de formación con un máximo de 3 cursos o un curso cuyas horas superen las 180 establecidas en convocatoria.

DESCRIPCIÓN

El Curso de Ventas Online Gratis está pensado para que el alumno sea capaz de desarrollar técnicas de ventas en un comercio on aspectos fundamentales en usabilidad, diseño y marketing para que la estrategia funcione tan bien online como tradicional. ¿Suer Especialízate en un sector cada vez más digitalizado.

Curso Ventas Online Gratis

OBJETIVOS

- Familiarizarse con internet, así como aprender a ver las oportunidades como canal de venta para nuestro negocio.
- Tomar decisiones sobre el diseño de páginas web en base a criterios comerciales.
- Saber establecer un canal de comunicación online adecuado para nuestro cliente.
- Conocer los diferentes tipos de tiendas virtuales y sus características.
- Aprender cómo funciona el pago online y distintos tipos de pago.

PARA QUE TE PREPARA

El Curso de Ventas Online Gratis te prepara para tomar las riendas de un comercio online y aplicar técnicas de venta atendiendo hay más comercios grandes y pequeños que se hacen un hueco en el mundo online, tú puedes ser un técnico especializado en la creación de la web. Apúntate ahora a este curso gratuito para complementar tu formación.

SALIDAS LABORALES

Las salidas profesionales con este Curso de Ventas Online Gratis son muy versátiles hoy día. Debido a la alta demanda puedes llegar a ser gestor de contenido y escaparate virtual, técnico de venta online, especialista en ecommerce, entre otros. Todos los sectores demandan profesionales online, no dejes pasar esta oportunidad.

TITULACIÓN

Titulación de COMT105PO VENTA ONLINE (SECTOR: COMERCIO) con 30 horas expedida por la Administración Pública



TEMARIO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTERNET COMO CANAL DE VENTA.

1. Las relaciones comerciales a través de Internet.
 - 1.- B2B.
 - 2.- B2C.
 - 3.- B2A.
2. Utilidades de los sistemas online.
 - 1.- Navegadores: Uso de los principales navegadores.
 - 2.- Correo electrónico.
 - 3.- Mensajería instantánea.
 - 4.- Teletrabajo.
 - 5.- Listas de distribución y otras utilidades: gestión de la relación con el cliente online.
3. Modelos de comercio a través de Internet.
 - 1.- Ventajas.
 - 2.- Tipos.
 - 3.- Eficiencia y eficacia.
4. Servidores online.
 - 1.- Servidores gratuitos.
 - 2.- Coste y rentabilidad de la comercialización online.

UNIDAD DIDÁCTICA 2. DISEÑO COMERCIAL DE PÁGINAS WEB.

1. El internauta como cliente potencial y real.
 - 1.- Perfil del internauta.
 - 2.- Comportamiento del cliente internauta.
 - 3.- Marketing viral: aplicaciones y buenas conductas.
2. Criterios comerciales en el diseño comercial de páginas web.
 - 1.- Partes y elementos del diseño de páginas web.
 - 2.- Criterios comerciales en el diseño de páginas web.
 - 3.- Usabilidad de la página web.
3. Tiendas virtuales.
 - 1.- Tipología de tiendas virtuales.
 - 2.- El escaparate virtual.
 - 3.- Visitas guiadas.
 - 4.- Acciones promocionales y banners.
4. Medios de pago en Internet. Seguridad y confidencialidad.
 - 1.- TPV virtual.
 - 2.- Transferencias.
 - 3.- Cobros contrareembolso.

Curso Ventas Online Gratis

5.Conflictos y reclamaciones de clientes.

1.- Gestión online de reclamaciones.

2.- Garantías de la comercialización online.

3.- Buenas prácticas en la comercialización online.

6.Aplicaciones a nivel usuario para el diseño de páginas web comerciales: gestión de contenidos.

REQUISITOS DE ACCESO

Para la realización del Curso SEPE COMT105PO VENTA ONLINE (SECTOR: COMERCIO) el requisito principal es ser Trab

METODOLOGÍA

Entre el material entregado en este curso se adjunta un documento llamado Guía del Alumno dónde aparece un horario de tutoría e-mail dónde podrá enviar sus consultas, dudas y ejercicios. La metodología a seguir es ir avanzando a lo largo del itinerario de a una serie de temas y ejercicios. Para su evaluación, el alumno/a deberá completar todos los ejercicios propuestos en el curso. La t alumno/a por correo una vez se haya comprobado que ha completado el itinerario de aprendizaje satisfactoriamente.

FICHA MATRICULACIÓN

Para poder formalizar la solicitud de inscripción en este curso debe completar sus datos de registro. Para ello rellene y envíenos e participación en pdf que le presentamos continuación:

[Solicitud de Participación](#)