



# CUALIFICA2

Escuela Superior de Cualificaciones Profesionales S.A.U



## CURSOS ONLINE GRATUITOS 2020

Formación 100% Subvencionada



Sector: INTERSECTORIAL/TRANSVERSAL

# COMT050PO Previsión en la Gestión Comercial y Herramientas (Sector: Intersectorial/Transversal)

MÁS INFORMACIÓN EN: [www.cualifica2.es](http://www.cualifica2.es)  
(+34) 958 050 208



COMT050PO Previsión en la Gestión Comercial y Herramientas (Sector: Intersectorial/Transversal)

## COMT050PO Previsión en la Gestión Comercial y Herramientas (Sector: Intersectorial/Transversal)



**DURACIÓN:**  
50 horas



**MODALIDAD:**  
Online



**PRECIO:**  
Gratis



**TITULACIÓN:**  
Oficial

**SECTOR:**

INTERSECTORIAL/TRANSVERSAL



Especialízate como profesional en tu sector



**100% gratuita**

Formación 100% gratuita prioritariamente para empleados y autónomos



**Avalada por el SEPE**

Titulación avalada por el Ministerio de Trabajo y por el Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE).



**No consume créditos formativos**

No tienes la necesidad de informar a tu empresa ya que no consume créditos formativos.



**180 horas de formación**

Puedes realizar hasta 180 horas de formación con un máximo de 3 cursos o un curso cuyas horas superen las 180 establecidas en convocatoria.

## DESCRIPCIÓN

Este CURSO GRATIS PARA TRABAJADORES COMT050PO PREVISIÓN EN LA GESTIÓN COMERCIAL Y HERRAMIE INTERSECTORIAL/TRANSVERSAL) le ofrece una formación especializada en la materia dentro de la Familia Profesional de este CURSO GRATUITO COMT050PO PREVISIÓN EN LA GESTIÓN COMERCIAL Y HERRAMIENTAS (SECTOR: INTERSECTORIAL/TRANSVERSAL) el alumno será capaz de desenvolverse dentro del Sector Intersectorial/Transversal Ad necesarios para planificar y hacer una previsión de venta adecuada, además utilizar las herramientas de gestión comercial habitua COMT050PO PREVISIÓN EN LA GESTIÓN COMERCIAL Y HERRAMIENTAS (SECTOR: INTERSECTORIAL/TRANSV

MÁS INFORMACIÓN EN: [www.cualifica2.es](http://www.cualifica2.es)  
(+34) 958 050 208



## COMT050PO Previsión en la Gestión Comercial y Herramientas (Sector: Intersectorial/Transversal)

crédito de su Empresa y no requiere de la autorización de la misma.

### OBJETIVOS

Adquirir los conocimientos necesarios para planificar y hacer una previsión de venta adecuada, además utilizar las herramientas

### PARA QUE TE PREPARA

Este Curso INEM COMT050PO PREVISIÓN EN LA GESTIÓN COMERCIAL Y HERRAMIENTAS (SECTOR: INTERSECTORIAL/TRANSVERSAL) le prepara para Adquirir los conocimientos necesarios para planificar y hacer una previ además utilizar las herramientas de gestión comercial habituales pudiendo trabajar dentro de la Familia Profesional de Comercio concretamente dentro del Sector Intersectorial/Transversal

### SALIDAS LABORALES

Intersectorial/Transversal

### TITULACIÓN

Titulación de COMT050PO PREVISIÓN EN LA GESTIÓN COMERCIAL Y HERRAMIENTAS (SECTOR: INTERSECTORIAL/TRANSVERSAL) con 50 horas expedida por la Administración Pública



## TEMARIO

### UNIDAD DIDÁCTICA . ENTORNO DE LA GESTIÓN COMERCIAL.

- 1.El mercado.
- 2.El consumidor.
- 3.El comprador.
- 4.La demanda.
- 5.La competencia.

### UNIDAD DIDÁCTICA 2. ESTADÍSTICA Y ESTUDIOS.

- 1.Estadística.
- 2.Estudios de mercado. El sondeo.
- 3.Otras técnicas de estudios de mercados.

### UNIDAD DIDÁCTICA 3. TRABAJO CON LAS VENTAS.

- 1.Planificación y previsión de ventas.
- 2.La promoción de ventas.
- 3.Tipos de promoción de ventas.
- 4.Ventas.

### UNIDAD DIDÁCTICA 4. POLÍTICAS A SEGUIR.

- 1.Políticas de precios.
- 2.Políticas de impulsión: Publicidad.
- 3.Políticas de productos.
- 4.Productos y envasados.

### UNIDAD DIDÁCTICA 5. HERRAMIENTAS EN LA GESTIÓN COMERCIAL.

- 1.Productos y envasados.
- 2.Organización comercial.
- 3.Análisis de resultados y medidas concretas.
- 4.Análisis de ratios.
- 5.Métodos concretos.

## REQUISITOS DE ACCESO

Para la realización del Curso SEPE COMT050PO PREVISIÓN EN LA GESTIÓN COMERCIAL Y HERRAMIENTAS (SECTOR INTERSECTORIAL/TRANSVERSAL) el requisito principal es ser Trabajador del Sector Intersectorial/Transversal.

## METODOLOGÍA

## COMT050PO Previsión en la Gestión Comercial y Herramientas (Sector: Intersectorial/Transversal)

Entre el material entregado en este curso se adjunta un documento llamado Guía del Alumno dónde aparece un horario de tutoría e-mail dónde podrá enviar sus consultas, dudas y ejercicios. La metodología a seguir es ir avanzando a lo largo del itinerario de una serie de temas y ejercicios. Para su evaluación, el alumno/a deberá completar todos los ejercicios propuestos en el curso. La t alumno/a por correo una vez se haya comprobado que ha completado el itinerario de aprendizaje satisfactoriamente.

---

## FICHA MATRICULACIÓN

Para poder formalizar la solicitud de inscripción en este curso debe completar sus datos de registro. Para ello rellene y envíenos e participación en pdf que le presentamos continuación:

[Solicitud de Participación](#)